



Genya Studio

Genya Studio è la soluzione che supporta puntualmente l'intero processo di gestione delle attività di studio ottimizzando i processi ed aumentando la profittabilità.



Wolters Kluwer

GenyaTM

Valore | Semplicità | Innovazione

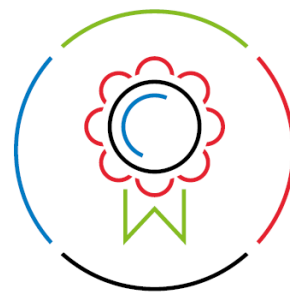
La soluzione

Genya Studio ottimizza il business dello studio monitorando i costi ed aumentando il fatturato, grazie all'efficientamento dei processi di tracciamento delle attività svolte e di parcellazione, con relativa analisi automatica della profittabilità.

Come funziona

Partendo dal mandato per gestire i rapporti con il cliente ...

- Genya Studio semplifica il lavoro nel tracciare le attività.
- Genya Studio gestisce in maniera puntuale scadenze e solleciti.
- Genya Studio consente di monitorare i costi dello studio.
- Genya Studio include dashboard di controllo ed un Document Management System nativo.
- Genya Studio fornisce automaticamente la profittabilità del cliente.
- Genya Studio è utilizzabile con qualunque altro gestionale di studio



L'obiettivo

Tenere sotto controllo i parametri fondamentali, gli indicatori di performance e le situazioni che possono influenzare la qualità del servizio e la soddisfazione dei propri clienti.

Più valore ai tuoi dati, più valore ai tuoi clienti.



Gestione del cliente in fase di avvio del rapporto e per tutta la sua permanenza in Studio



Valorizzazione e piano di fatturazione



Emissione dei documenti necessari



Rilevazione semplice ed efficiente di tutte le attività.
Automatica se si usa la Suite Genya completa



Wolters Kluwer

Genya Studio, promotore di consapevolezza

Genya Studio consente al professionista di avere sempre sotto controllo le attività e lo stato di avanzamento del fatturato, senza investimenti di tempo e con un impatto minimo sugli operatori, grazie alla semplicità ed immediatezza d'uso. Le funzionalità di consuntivazione si integrano con la parcellazione ed il monitoraggio dei costi, ottenendo analisi automatiche della profittabilità.

SEMPLICITA'

Predisporre l'accordo con il cliente in modo chiaro e trasparente, tracciare quanto svolto e gestire la parcellazione di studio, non è mai stato così facile.



L'estrema semplicità dell'interfaccia e la fruizione delle singole funzioni, oltre alla disponibilità della singola informazione dove serve e quando serve, rende Genya un software unico e innovativo.

SICUREZZA

Dubbi sull'aver fatturato tutto al cliente?



Con Genya Studio è praticamente impossibile dimenticarsi anticipazioni o attività

CONTROLLO

Quanto dovrà fatturare lo studio a fine mese?

Com'è l'andamento del fatturato quest'anno?

Come stanno pagando i clienti?



Non serve più porsi queste domande, Genya ha già le risposte.

Quanto è complesso oggi ...

Fornire al cliente in modo semplice e chiaro i **servizi svolti dallo studio**?

Recuperare velocemente cosa concordato con il cliente?

Verificare **cosa fare e cosa è stato fatto** per un cliente?

Tracciare velocemente quanto svolto senza impattare nelle attività ordinarie?

Tracciare velocemente **attività massive** su più clienti?

Sapere quanto verrà **«parcellato»** questo mese?

Sapere quanto **deve ancora pagare** e quanto «parcellare» ad un cliente?

Essere certi di «parcellare» quanto deve essere parcellato, comprese le anticipazioni?

Gestire le parcelle in pochissimo tempo a tutti i clienti **inviandole contestualmente**?

Controllare come sta andando il business dello studio?

Sapere quanto è redditivo un **singolo cliente**?

Sapere se il **singolo servizio** rende oppure no?

con Genya Studio non lo è più!



Wolters Kluwer

Genya Studio aiuta lo studio ad essere impresa

PARTENDO DAL MANDATO

La gestione del mandato, immediata e semplice, consente di definire le attività da svolgere e la loro valorizzazione, il piano di fatturazione e la lettera di incarico. Ma **Genya Studio** crea automaticamente anche tutti i documenti aggiuntivi che lo studio decide di gestire con i propri clienti

UN PIANO DI FATTURAZIONE

Genya Studio predispone il piano di fatturazione a forfait e/o a consuntivo, consentendo di inserire in modo semplice e intuitivo le attività svolte, le spese e le anticipazioni sostenute

PER AVERE IN AUTOMATICO LA PROFITABILITÀ

Alla profitabilità di studio e del singolo cliente, ci pensa **Genya Studio**, con analisi puntuali e confronti per fornire indicazione della situazione del business dello studio. Con Genya è facile avere sotto controllo la marginalità sui singoli servizi e sui singoli clienti, valutando il dettaglio dei costi e dei rendimenti.

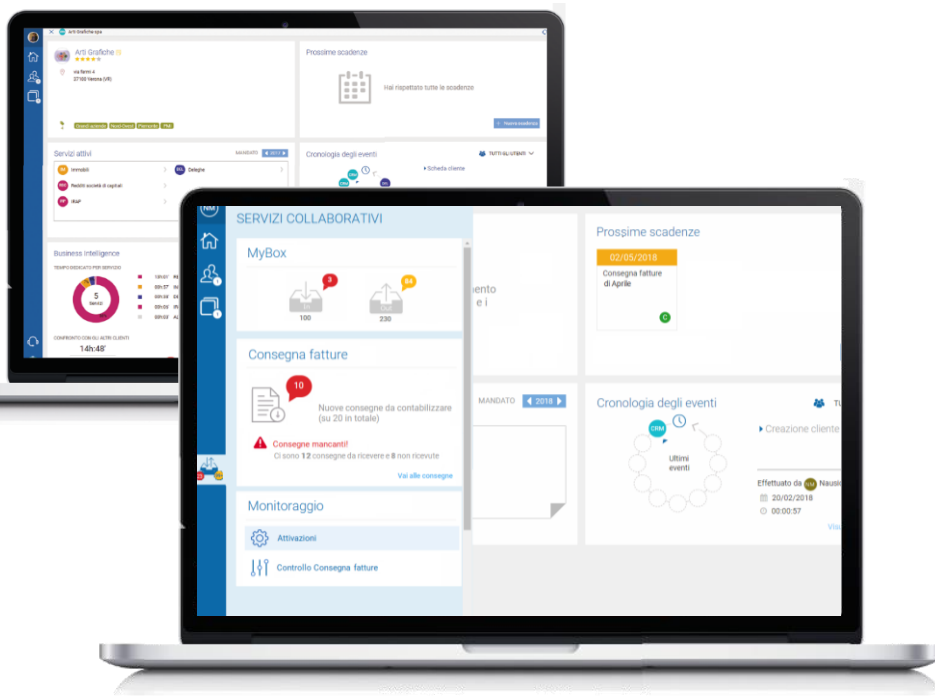
e se usi Genya Suite ... rilevazione automatica delle attività!

Rilevazione ed analisi automatica di dati e tempi per la valutazione dell'efficiamento dello studio.



Genya, il futuro è adesso!

Per supportare il Professionista nella sfida legata alla trasformazione del suo ruolo, Wolters Kluwer ha creato **Genya**, una piattaforma gestionale che permette di coniugare efficienza e valore, affiancando alle classiche funzionalità orientate agli adempimenti, nuovi strumenti di business intelligence e collaborazione.



Il valore di Genya

- CRM con analisi automatica delle performance del cliente.
- Gestione documentale integrata ed automatica.
- Collaborazione con il cliente per condividere documenti e comunicare.
- Organizzazione dello studio dal mandato alla parcella.
- Integrazione con Fattura SMART.
- Gestione di degli adempimenti contabili e fiscali.
- Gestione del patrimonio immobiliare del cliente.

Lo studio sempre aperto con un clic!

OneClick è il portale di collaborazione in Genya che permette al commercialista di interagire con i propri clienti in uno spazio virtuale di comunicazione e collaborazione veloce e produttivo, superando la tradizionale modalità di scambio delle informazioni.

I servizi di **OneClick**:

- **MyDesk**: per condividere i documenti con i propri clienti.
- **Consegna fatture**: il cliente viene dotato di un servizio che permette di inviare allo Studio i documenti delle fatture attive/passive in formato XML per la contabilizzazione
- **Fattura SMART**: per gestire il processo di fatturazione elettronica (attivo e passivo) in maniera automatizzata, completa ed integrata.
- **Corrispettivi SMART**: per gestire in maniera semplice i corrispettivi dei propri clienti, offrendo loro anche un servizio di alto valore in termini di consulenza

